



Ваш семейный бизнес!

Национальная сеть
по производству и доставке питьевой воды
ТМ «Небесна Криница»



О компании

Год формирования – 2001 г.

Входит в пятерку лидеров на рынке Киева

50% новых клиентов приходят по рекомендации





О компании

Девиз ТМ “Небесна Криниця”:

“Небесна Криниця — доставка якісної води!”

Миссия ТМ “Небесна Криниця” — забота о Потребителе:

- о качестве его питания;
- об экономии его времени;
- об удобстве его жизни;
- производство и доставка качественной питьевой воды для качества жизни.



О компании

Знак качества «Вища проба»

Орден Рождества Христового Второй Степени

Медаль за безупречное качество продукции и услуг

Сертифицированный член Европейской Ассоциации производителей бутилированной воды EBWA

Международный стандарт управления качеством ISO 9001

Премии "Украинский Торговый Олимп" в номинации "Чистая вода"





О компании

Политика компании в области качества:

- Предоставить потребителю чистую, вкусную, безопасную, качественную воду и безупречный сервис;
- Выявление и выполнение текущих и будущих потребностей заказчиков;
- Повышение результативности процессов предприятия;
- Расширение масштаба бизнеса и повышение ценности бренда;
- Развитие персонала для эффективного достижения общих целей.



Производство

Производство питьевой воды «Небесна Криниця» представляет собой сложный технологический процесс на базе системы обратного осмоса.

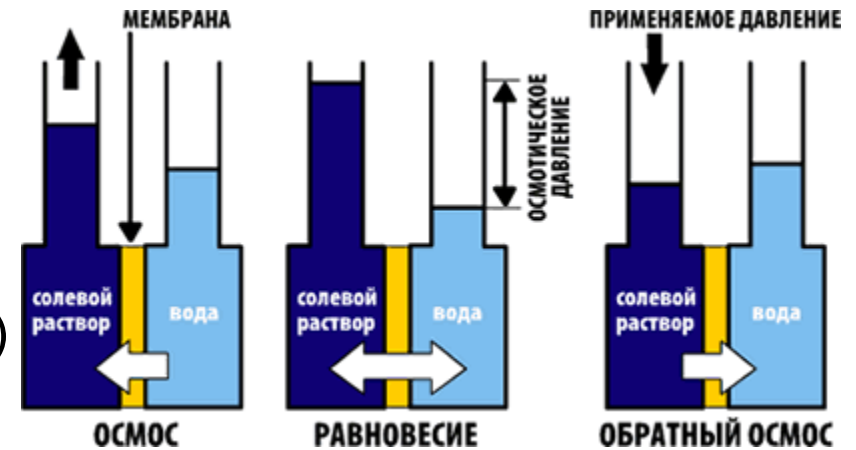
1. Механический фильтр
2. Блок умягчения воды
3. Сорбция на активном угле
4. Стерилизация ультрафиолетом
5. Очистка на «тонком» фильтре

Производство

6. Система обратного осмоса

Процесс обратного осмоса — продавливание воды под высоким давлением (15-19 атм.) через полупроницаемую мембрану. Обратный осмос способен удалить 95 - 98 % общего количества растворенных веществ и 99% всех бактерий и вирусов.

7. На последнем этапе вода озонируется





Факты о рынке

Доставка воды в бутылке 18,9 л. в офис и домой

Количество операторов на рынке

более 200 производителей и дистрибуторов
на территории Украины, из них 80 в Киеве

Средняя цена на рынке Киева 35 грн.

по Украине от 9 до 45 грн

Объем продаж в 2009 г.

около 230 млн л на EUR 45 млн.

60-70% продаж приходится на Киев и
города-миллионники





Факты о рынке

В Киеве услугой пользуются около 90% компаний
только 7 % домохозяйств

В городах-миллионниках услугой пользуются около 40% компаний
только 3 % домохозяйств

В областных центрах услугой пользуются около 30% компаний
меньше 1 % домохозяйств

Доставкой не пользуются по причинам

не знают об услуге

считают услугу дорогой

ничего не знают о плохом качестве воды, которую пьют



ФАКТЫ о рынке

Чаще всего пьют воду из
домашнего фильтра (38 %)
бювета (27 %)
водопровода (17 %)
супермаркета (8 %)





Факты о рынке

При выборе источника питьевой воды люди сталкиваются со следующими проблемами:

плохим качеством воды

сложностью доставки чистой воды

дороговизной воды

Услуга доставки воды устраняет все эти проблемы и делает жизнь клиентов легче!





**Предлагаем Вам организовать свой
доходный семейный бизнес
с небольшими капиталовложениями
в формате национальной компании.**





Преимущества франшизы ТМ «Небесна Криниця»

1. Франшиза ТМ Небесна Криниця на сегодняшний день – это единственный и уникальный национальный проект производственного франчайзинга бизнес-формата. Наше ноу-хау заключается не в уникальном оборудовании, а в полной системе:
 - узнаваемый внешний вид
 - оптимальная технология
 - учет и документооборот
 - развитие бизнеса и поиск клиентов
 - логистика и обслуживание



Преимущества франшизы ТМ «Небесна Криниця»

2. Стандартизация всех бизнес-процессов по системе ISO 9001:2008 подтверждает наше стабильное высокое качество
3. Работа под сильным национальным брендом позволит Вам стать лидером на региональном рынке
4. Наши технологии, оборудование, обучение, опыт работы и знания помогают сэкономить на старте и обеспечивают успешность бизнеса с первого дня
5. Вода – это жизненно необходимый, регулярно востребованный продукт, этот бизнес мало зависим от внешних факторов риска



Вы получите:



- Успешный бренд
- Наш опыт, который позволит вам стать лидером на региональном рынке
- Национальное продвижение, включая рекламу на национальных телеканалах, интернете, пиар, разработку локального маркетингового плана и рекламных материалов



Вы получите:



- Обеспечение расходными материалами и дополнительным оборудованием
- Обеспечение рекламными материалами, униформой

небесна
КРИНИЦЯ

**СПРОБУЙТЕ
ЯКІСТЬ НА СМАК!**



* 1 бутель при першій доставці

ЯКІСНА ВОДА
з доставкою додому

69 88 69
www.krinitza.com.ua

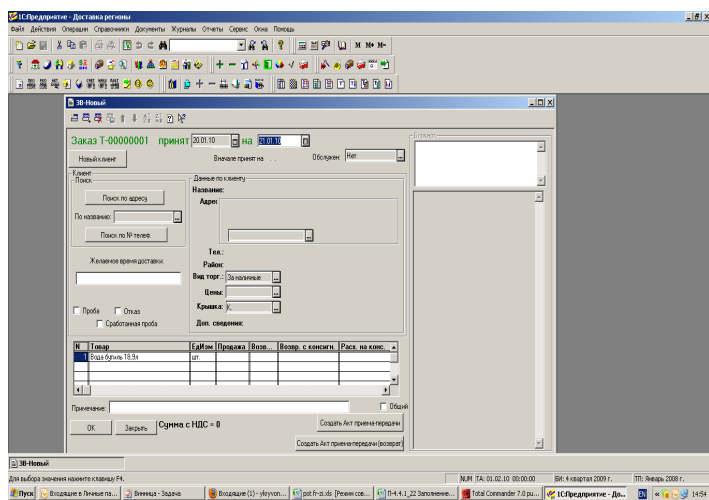
Вы получите:

- Рабочие механизмы привлечения новых клиентов с минимальными затратами
- Методы удержания и завоевания лояльности существующих клиентов для развития клиентской базы



Вы получите:

- Систему управления, собственную программу учета и отчетности
- Оптимальную схему логистики и документооборота
- Стандартизованные бизнес-процессы (ISO 9001)





Вы получите:



- Обучение всего персонала
- Пособия по бизнес-процессам и инструкции
- Постоянную поддержку и участие в ежегодных съездах франчайзи;
- Успешное сотрудничество



Вы получите:



- Персонального менеджера-консультанта
- Эффективный план развития
- Прибыльный бизнес



Условия франчайзинга:

- Необходимый стартовый капитал — около 100 000 USD
- Стоимость франшизы — 3 000 USD
- Право использования оборудования — 40 000 USD
- Ежемесячный платеж — от 420 USD в месяц
- Рекламный платеж — от 200 USD в месяц
- Производство 60 кв.м., склад 60 кв.м., офис 20 кв.м.
- 2 автомобиля
- Минимум 5 сотрудников



Условия дистрибьюции:

- Необходимый стартовый капитал — около 30 000 USD
- Стоимость франшизы — 3 000 USD
- Вода, кулера и помпы закупаются в Киеве
- Ежемесячный и рекламные платежи отсутствуют
- Ежемесячная прибыль и окупаемость сильно зависят от расстояния от Киева
- Необходим склад 40 кв.м., офис 20 кв.м., автомобиль
- Минимум 2 сотрудника
- Не нужны согласования и разрешения!



Етапы взаимодействія:

- 1) Заповнення анкети
- 2) Исследование регіонального ринка
- 3) Підписання договору о намереннях
- 4) Поиcк помещенія согласно требованиям, оформленіе разрешительной документації
- 5) Личная встреча, презентація бизнес плана
- 6) Підписання пакета договорів, оплата
- 7) Установка оборудования, поставка всего необходимого
- 8) Обучение, передача пакета франчайзинга
- 9) Запуск



Нам нужны:

**амбициозные и энергичные,
желающие развить бизнес до лидирующей позиции
в регионе,
желающие заработать большие деньги
партнеры**



Контакты:

Кривонос Евгения

+38 (044) 455-91-46, +38 (067) 408-27-10

ukryvonos@krinitsa.com.ua

www.krinitsa.com.ua

Украина, Киев,

ул. Васильковская 34, офис Г-202